

Från: AM Företagsförmedling AB - Allan Mårtensson <allan.martensson@vdstodet.se>
Skickat: den 11 februari 2020 10:54
Till: Allan Mårtensson
Ämne: koncist - nyhetsbrev om att sälja företag

Innehåll 11 februari 2020:

Försäljning av företag vid sämre tider - Företag till salu

[View this email in your browser](#)

koncist

nyttigheter kort och gott



Bäste chef och företagare,

Sverige är mycket beroende av vår omvärld, då vi har en relativt liten inhemsk marknad. Redan tidigt under industrialiseringen började vi exportera och sedan har det ökat allt mer.

Vi inledde med industriprodukter, sedan gick det vidare med bilar, musik, IT mjukvara och spel. Vår kreativitet har alltid varit stor, unik för ett så här litet land.

Men det innebär också att vi kan bli känsliga för händelser i vår omvärld. Handelskrig mellan USA och Kina eller EU, Corona-virus och andra sjukdomar, krig runtom i världen, politiska nycker m.m.

Men det finns ingen anledning

Försäljning av företag vid sämre tider

Går det att sälja ett företag även om tiderna skulle bli sämre? Kommer det att finnas köpare? Och är de beredda att betala vad jag vill ha?

Man kommer inte ifrån utan att den allra bästa tiden för att sälja sitt företag är i slutet av en högkonjunktur. Företaget har i regel gått bra och köpare har också gått bra och har lättare med kapitalanskaffning. Problemet är att veta när det är slutet på en högkonjunktur...

Kommer det att finnas köpare vid en lågkonjunktur?

Ja, det kommer att finnas köpare även vid en lågkonjunktur. Det är t.o.m. så att en del passar på att se om sitt hus när det är sämre tider genom att växa med företagsförvärv.

Framförallt om det är som nu med ca 10 år av goda tider och flera köpare har hyggligt med kapital och därmed också lättare för att få lån.

Är de beredda att betala vad jag vill ha för mitt företag?

Nej, men det är de inte heller i en högkonjunktur... Det är en lång väg fram med möten, bud och förhandling innan man når målet och kan enas om ett pris.

Idag har en del företag sämre orderingång, vilket direkt får köpare att tro att de ska göra fynd. Om det bolag som säljs verkligen har börjat gå sämre, ja då får man räkna med en lägre köpeskilling än för 1-2 år sedan.

till oro i onödan, vi företagare kan inte påverka det. Det är först när det står vid vår dörr i form av t.ex. minskad ordergång, som vi kan agera.

Allan Mårtensson
AM Företagsförmedling AB
0705-46 94 94

www.amforetag.se

Visdomsord i februari

Sätt tight deadline

Du är inte ensam om att skjuta på att fatta jobbiga beslut. Sätt en deadline och håll dig till den. Det sätter stopp för onödigt åltande.



Vi är Företagspartner till IM
- Individuell Människohjälp.
www.manniskohjalp.se.

IM är en svensk biståndsorganisation som kämpar för att utrota fattigdom och utanförskap.

Ett viktigt verktyg är hjälp till självhjälp till entreprenörer, för att de genom sina företag ska kunna lyfta sig själva ur fattigdom.

Går företaget däremot fortsatt bra, och man inte ser något orosmoln framöver, då finns det inget skäl för en lägre prissättning. Däremot får man jobba hårdare för det och verkligen ha bra underlag.

Generellt kan man dock säga att en köpare försöker göra fynd i en lågkonjunktur, ibland lyckades de, ibland inte.



Funderar du på att sälja?

Ska du i så fall vänta tills det blir bättre tider igen? Hade vi visst hur framtiden kommer att se ut, så hade svaret varit lättare. Det är lätt idag att säga att jag skulle gjort det eller det 2018, men det är lätt med facit i handen.

Har man tröttnat på att vara företagare, känner man sig sliten fysiskt och psykiskt, då är det inte bra att vänta oavsett hur tiderna ser ut.

Allan Mårtensson

Företag till salu

Här nedan finner du några av de företag som jag har inne till försäljning just nu. En total sammanställning av alla objekten finner du på denna länk:

<http://amforetag.se/salja-foretag/foretag-till-salu.aspx>

Verkstadsindustri - skärande bearbetning

Svarvning och fräsning, legotillverkning. Oms ca 15 mkr

Kemisk design och utveckling av finkemikalier

Löser kemiska problem åt forskning och industri. Oms ca 5 mkr

Köksinredning

Främst köksluckor med även hela kök till fastighetsbolag. Oms 5-10 mkr.

Mekanisk verkstad

Hydraulik och legotillverkning. Oms ca 5 mkr

Mekanisk verkstad

Smidesverkstad, inriktning mot byggsektorn. Oms ca 35 mkr.

Barnmorskemottagning

Oms ca 5 mkr

[unsubscribe from this list](#) [update subscription preferences](#)

