

Innehåll 1 mars 2018:

[View this email in your browser](#)

Det går bra. Varför ska jag då sälja företaget nu? - Företag till salu

# koncist

nyttigheter kort och gott



## Bäste chef och företagare,

Nytt år och nya tag, 2018 har inletts! .

GDPR... nu skräms vi upp med denna nya lag om personuppgifter. Intensiteten har ökat på det nya året, fullt med föredrag och utbildningar i ämnet.

I ena ändet säger man att vi redan har 85 % av GDPR i PUL (Personuppgiftslagen) sedan början på 1990-talet. Men å andra sidan sett, en av nyheterna är de höga sanktionsavgifterna.

Så vi företagare får se upp, underskatta inte GDPR, men bli inte heller allt för rädd. 25 maj träder lagen i kraft.

Och det blir ljusare och ljusare morgnar och kvällar...

Allan Mårtensson  
AM Företagsförmedling AB  
0705-46 94 94

[www.amforetag.se](http://www.amforetag.se)

## Varför ska jag sälja mitt företag nu, när det går som bäst?

Det går bra Sverige och våra företag. Och de flesta företagare tror sig också om att kunna fortsätta gå bra och växa.

**Varför ska jag då fundera på att sälja mitt företag? Men, sett ur ett affärsperspektiv finns det ingen bättre tid att sälja än när det går just bra!**

En företagare får arbeta hårt för att uppnå målen, men kan också njuta av det när det går bra. Att sälja sitt företag kan ligga långt bort i tankarna. Det bör det inte - nu är precis rätt tid att tänka på ditt nästa drag. Här följer varför:

### Din styrka

När ett företag visar tillväxt, är sannolikheten stor att man är intressant för större aktörer. Speciellt om man har bra lokal marknadsandel, en svåråtkomlig kundbas eller en unik arbetskraftskompetens.

### 2018 - köparna blir allt starkare

Tänkbara köpare har också gått bra de senaste åren., man har pengar i kassan och då har man dessutom lättare för att få låna pengar till förvärv. Räntorna är på rekordlåg nivå. De större företagen letar aktivt efter förvärv för att kunna växa, ägarna och styrelserna pressar på.

Men hur vet du att du och ditt företag är i toppform och moget för att säljas? Tvåsiffrig tillväxt? Över genomsnittet i marginaler? Vi måste se längre än så.

### Ett år i genomsnittlig försäljningstid

Det tar i snitt ca ett år att sälja ett företag, det är en lång process där man skall identifiera tänkbara köpare, sedan

[www.vdstodet.se](http://www.vdstodet.se)

---

## Visdomsord i mars

**Bestäm dig** - undvik rädslan för misslyckande genom att i förväg göra klart för dig själv och omgivningen vad du vill uppnå och vad som skulle kunna vara ett misslyckande.

---



Vi är Företagspartner till IM  
- Individuell Människohjälp.  
[www.manniskohjalp.se](http://www.manniskohjalp.se).

kvalificera dem, få bud från några och därefter slutförhandla. När allt detta är klart så skall avtalet skrivas och även där kan det bli meningsskiljaktigheter.



Händelser kan uppstå under tiden, både positiva och negativa. Du kan få ett nytt avtal eller tappa en stor kund, köparen kan få fokus på något annat. Expertråd på vägen från en erfaren företagsmäklare är avgörande för att en slutlig uppgörelse skall komma till stånd.

Som en kund berättade för mig efter att ha sålt till ett större företag: "**Den förmodligen bästa tiden att sälja ett företag är när du inte behöver.**"

*Allan Mårtensson*

---

## Företag till salu

Här nedan finner du några av de företag som jag har inne till försäljning just nu. En total sammanställning av alla objekten finner du på denna länk: <http://amforetag.se/salja-foretag/foretag-till-salu.aspx>

### **Underleverantör till byggindustrin**

Direktimport från södra Europa. Säljer både till större objekt, återförsäljare och privatpersoner. Oms knappt 20 mkr.

### **Svetsindustri**

---

Både bemanning och egna uppdrag, är avancerade TIG-svetsare. Oms knappt 10 mkr.

**Plåtindustri**

Underleverantör till andra industriföretag. Oms ca 5 mkr.

**E-handel med produkter för kalas**

Säljer produkter för främst barnkalas. Oms drygt 2 mkr.

**Handelsbolag med hälso- och skönhetsprodukter för e-handel**

Importerar mindre enkla innovativa produkter, som sedan säljs till stora e-handlare. Även egen e-handel. Oms ca 5 mkr med god lönsamhet.

**Veterinärklinik**

Smådjur som hund och katt, egen fastighet. Oms knappt 2 mkr.

---

[unsubscribe from this list](#) [update subscription preferences](#)

MailChimp