

Innehåll 20 december 2017:

Förberedelser inför en företagsförsäljning - Företag till salu - God Jul!

[View this email in your browser](#)

koncist

nyttigheter kort och gott



Bäste chef och företagare,

Julen är i antågande, bara några dagar kvar. Vi kan snart summera 2017.

Massmedia och sociala medier präglas av "meetoo" och annat elände vi har i Sverige. Sjukvård, flyktingar, tiggare, hemlösa - det finns igen gräns för hur eländigt det är i Sverige... Det är lätt att bli deprimerad när man läser hur illa det är.

Men det gäller inte oss företagare! Vi måste stå upp och ha en positiv inställning, annars kommer vi ingenstans.

För övrigt delar jag inte den negativa synen. Visst finns det problem, men sådana är till för att lösas. Och vi har väldigt mycket som fungerar bra här i landet. Vi ska vara glada att vi inte bor i något krigshärjat land t.ex.

Och nu blir det snart ljusare igen på morgnar och kvällar!

Allan Mårtensson
AM Företagsförmedling AB
0705-46 94 94

www.amforetag.se
www.vdstodet.se

God Jul

Hur förbereder du dig inför en företagsförsäljning?

Har du i tankarna att sälja ditt företag om 3-5 år, så bör du fundera på att vidta en del åtgärder för att bolaget skall vara i så säljbart skick som möjligt. Det är inte säkert att allt går att åtgärda, men ju mer desto bättre.

Avtal

Se till att få alla avtal undertecknade, framförallt med kunderna, men även andra avtal som bedöms som viktiga för verksamheten.

Nyckelpersoner

Finns det någon eller några nyckelpersoner så se till att knyta dem närmare till företaget. Det kan vara genom befordran, lön och avtal.

Ägaren delegera

Har du som ägare för avsikt att inte arbeta vidare i verksamheten så se till att delegera så mycket som möjligt, gör dig umbärlig. Det är viktigt för en köpare att inte halva värdet på företag försvinner ut genom dörren när ägaren slutar.

Rutiner utarbetas

Finns det inga nerskrivna rutiner för hur arbeten skall utföras så gör sådana. Se även till att ha andra saker dokumenterade, så att det inte bara sitter i huvudet på någon.

Surdegas rensas ut

Det finns alltid något skit i hörnen. Ta hand om sådana surdegas. Det kan vara befarade kundförluster och ej kurant lager. Bättre att rensa nu än efter en företagsbesiktning ("due diligence")

Ekonomisk rapportering

Gör månadsrapporter, följ upp dem och vidta ev. åtgärder. I vissa fall kan även formella kvartals- eller halvårsrapporter tas fram.

Visa vinst

Företaget bedöms främst på sina vinster. Fokusera därför på att göra så stor vinst som möjligt, dock med riktiga medel. Att inte ta ut lön själv t.ex. är enkelt att genomskåda.

&
Gott Nytt År!



Vi är Företagspartner till IM -
Individuell Människohjälp.
www.manniskohjalp.se.



Minimera beroende

Har ni någon dominerande kund eller leverantör så försök dra ner deras andel av totalen.

Utveckla företaget

Gör ett "sista ryck" och utveckla företaget! Visa tillväxt.

Vill du ha en genomgång om vad du kan göra på just ditt företag så ring mig på 0705-46 94 94 eller maila mig på allan.martensson@vdstodet.se.

Allan Mårtensson

Företag till salu

Här nedan finner du några av de företag som jag har inne till försäljning just nu. En total sammanställning av alla objekten finner du på denna länk:

<http://amforetag.se/salja-foretag/foretag-till-salu.aspx>

Import och försäljning av kakel, klinker m.m.

Direktimport från södra Europa. Säljer både till större objekt, återförsäljare och privatpersoner. Oms knappt 20 mkr.

Plåtindustri

Underleverantör till andra industriföretag. Oms ca 5 mkr.

Byggföretag

Bygger finare villor samt utför om- och tillbyggnader. Oms knappt 10 mkr.

E-handel mot företag

Säljer till sjukgymnaster, akupunktörer och landsting. Oms 1-2 mkr.

Solskydd

Solskydd som markiser, persienner m.m. Oms ca 10 mkr.

[unsubscribe from this list](#) [update subscription preferences](#)

MailChimp