

Från: VD-STÖDET - Allan Mårtensson
<allan.martensson=vdstodet.se@mail100.suw17.mcsv.net> för VD-STÖDET - Allan Mårtensson <allan.martensson@vdstodet.se>
Skickat: den 19 april 2017 09:44
Till: Allan Mårtensson
Ämne: koncist - nyhetsbrev om att köpa och sälja företag

Innehåll 19 april 2017:

Att sälja sitt företag - Tre goda råd till chefer - Företag till salu

[View this email in your browser](#)

koncist

nyttigheter kort och gott



Bäste chef och företagare,

Då var den mest kylslagna påsken på många år överstånden, men nu går vi mot varmare tider!

Året har startat bra för min egen del, tre företagsöverlåtelser under Q1. Se www.amforetag.se under Senaste Nytt.

Men även för din del skall 2017 bli ditt bästa år någonsin! Tänk positivt!

Jag ökar frekvensen på mitt nyhetsbrev om att sälja företag till att komma ut varannan månad, lägger dessutom till en artikel om företagsledning varje

Att sälja sitt företag

Beslutet

Det svåraste med att sälja företag är att ta beslutet, skall jag sälja mitt företag eller inte? Ofta har man levt med företaget i 10-tals år, det har blivit en livsstil. Speciellt svårt är det vid familjeföretag som fortlevt i flera generationer.

Men barnen vill kanske inte ta vid, de har skapat sitt eget liv, och då måste företaget ändå leva vidare.

Det är många känslor som skall vägas in vid att sälja företag. Vi hjälper gärna till redan i denna process, sälja eller inte sälja, då vi har stor erfarenhet genom arbetet med företagsutveckling, coaching och VD-Stöd.

Anlita företagsmäklare?

Skall du sälja företag själv eller anlita en företagsmäklare som AM Företagsförmedling AB? Det är i regel ett digert arbete som ligger bakom att sälja företag.

Tänkbara köpare skall listas, de skall kontaktas, följas upp för att så småningom ledat till möten och visning.

Risken är dessutom stor att den dagliga verksamheten drabbas negativt om man skall sköta företagsförsäljningen själv, då det tar mycket tid och kraft i anspråk.

Det är därför det finns företagsmäklare för att sälja företag.

gång.

Vår omvärld blir allt turbulentare, dock utan att det påverkar ekonomin ännu. Kommer Trump och Putin att hålla sams? Och hur långt tillåter Trump Nordkorea att gå? Sorgekapitlet Syrien? Låt oss hoppas på det bästa. (Även om vi inte vet vad det bästa är...)

Lycka till med 2017!

Allan Mårtensson
AM Företagsförmedling AB
0705-46 94 94

www.amforetag.se
www.vdstodet.se

Tre goda råd till chefer

1. Gör det viktigaste först på morgonen.

Helst utan avbrott, 60-90 minuter. Gärna i ett stängt rum, ha disciplin!

Ju mer fokuserad du är, desto mer produktiv är du.

2. Planera in tider till att tänka mer långsiktigt, kreativt och strategiskt.

Om du inte gör det kommer du ständigt att släcka bränder. Var i en annan miljö - gärna en som är avslappnad och bidrar till ett öppet tänkande.

3. Ta verkliga och regelbundna semesterar.

"Verklig" betyder att du är off, kopplar av arbetet på riktigt. "Regelbunden" betyder flera ggr per år, kan även vara en förlängd helg.

Forskning tyder på att du kommer att bli mycket friskare om du tar all din semester och du blir mer produktiv totalt sett.

Värdering

En svår och känslig fråga vid att sälja företag är värderingen, hur mycket är mitt företag värt? Vid en företagsförsäljning har ofta säljaren en annan uppfattning än köparen. Det pratas om matematiska värderingar, men det är trots allt köparens motiv och synergier som är viktigast.

En företagsmäklares viktigaste uppgifter är därför att finna dessa köpare. Motiv går före matematik.

Hur lång tid tar det?

Det kan ta från 3-4 månader upp till ett par år. Genomsnittet ligger på ca ett år. Betänk sedan att köparen kanske vill att du skall stanna kvar i 1-3 år. Så det gäller att vara ute i god tid.



Vad tar en företagsmäklare?

Vi tar oftast en %-sats på försäljningsbeloppet vid en företagsförsäljning, i regel 5-8% beroende på företagets storlek. Ingen försäljning = inget till oss... Men vi har också andra upplägg vid att sälja företag, från ren timdebitering till kombinationer.

Läs mer på <http://amforetag.se/salja-foretag/salja-foretag.aspx>

Allan Mårtensson

Företag till salu

Här nedan finner du några av de företag som jag har inne till försäljning just nu. En total sammanställning av alla objekten finner du på denna länk:

<http://amforetag.se/salja-foretag/foretag-till-salu.aspx>

E-handel/butik/B-2-B

Inom outdoor-/friluftsegmentet. Växer snabbt. Oms drygt 20 mkr.

Uthyrare av ljud, ljus och bild



Vi är Företagspartner till IM
- Individuell Människohjälp.
www.manniskohjalp.se.

Väl inarbetad rörelse, säljaren kan finansiera övertaget! Oms ca 3 mkr.

VVS-företag

Service, underhåll och reparationer. Oms drygt 10 mkr.

E-handel

Inredning och design, kända varumärke. Oms ca 2 mkr.

Butik/e-handel med direktimport

Nischat segment inom inredning, god lönsamhet. Oms ca 3 mkr.

[unsubscribe from this list](#) [update subscription preferences](#)

MailChimp.